

[R1] 1강

이 강의는, 프리미엄구독자 대상으로 “무료특강” 하려고 준 비했던 스크립트를 수정/보완 하였습니다. (당시에, 특강 신청자 가 없어서 특강을 안 했더랬습니다)

-----[1부 : 들어가기 전에]

## 드랍쉬핑판매는, 단순히 “무재고 판매” 가 아닙니다....

The screenshot shows a Google search for "what is dropshipping?". The search results include a definition: "Dropshipping is a business model where a retailer sells products without keeping inventory or handling shipping, and instead relies on a third-party supplier to do so. When a customer places a purchase, the seller processes the order and passes it on to the supplier, who then prepares and ships the product directly to the customer." To the right of the text is a diagram titled "THE DROPSHIPING PROCESS" which illustrates the flow from a customer's purchase to the supplier's fulfillment and shipping to the customer.

구글링 하시면...이렇게 나오는데, 이것은 “용어설명” 일 뿐 입니다.

**국내에서, “드랍쉬핑판매 와 구매대행업 을 같은 것으로 간주” 하는 것 은,** 강사 들이...드랍쉬핑판매에 대한 실전판매 경험이 없이, 이 “용어의 정의” 만으로 수강생 들을 혼란케 하는 것 입니다.

- 두가지 판매방법은, 모두 “무재고 판매” 의 방법 이기에
- 그러나....저는, 의도적으로, 이렇게 구분지어 개념을 심어주고 있습니다.
  - 해외구매대행은, 국내마켓이 타켓 이고
  - 드랍쉬핑판매는, 해외마켓이 타켓 이라고.....(해야, 입문셀러 들에게 개념을 쉽게 이해시킬 수 있습니다.)

드랍shipping판매 와 구매대행업의 차이는....(세어 보지는 않았지만) 100가지 도 넘게 있습니다. 용어의 정의 가 아닌....비즈니스 적으로 풀어서 이야기를 해야 합니다. (우리는 Seller 이기 때문에...)

- 구매대행업은, 우리나라 만 있는 비즈니스모델 입니다. (주문고객은, 자기를 대신해서 해외에서 구매해서 오는 것 으로 이미 알고 있습니다.)
- 드랍shipping판매는, Seller가 이야기 안 하면....(주문고객은) 무재고 판매 인지, 재고보유 판매 인지 모릅니다. 그래서....미국의 일부 시니어 들은, 드랍shipping판매자 임을 알게 되면..."사기꾼(scammer)" 으로 종종 오해합니다.

## 드랍shipping판매는 위법인가?

The image shows a Google search interface. The search bar contains the text "dropshipping is legal?". Below the search bar, there are statistics: "Volume: 10/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0.05". The main search result is titled "Yes, dropshipping is legal." and includes a detailed paragraph explaining the business model. To the right of the text is a purple graphic with the text "IS DROPSHIPPING LEGAL" and an illustration of a shipping box with a question mark and a globe icon.

Google

dropshipping is legal?

Volume: 10/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0.05

**Yes, dropshipping is legal.**

It is a widely-used business model in which a retailer does not keep the products it sells in stock. Instead, the retailer transfers customer orders to a supplier or manufacturer, who then ships the products directly to the customer.

Feb 11, 2024

**IS DROPSHIPPING LEGAL**

## 드랍shipping판매는 “죽은 비즈니스모델” 인가?



dropshipping is dead?

Volume: 480/mo | CPC: \$0.44 | Competition: 0.03

All Images Videos News Shopping More

About 2,590,000 results (0.32 seconds)

AI overviews are experimental. Learn more

**No, dropshipping is not dead.** In fact, the number of people searching for "dropshipping" has increased significantly from 2020 to 2023, and dropshipping is still the primary choice for many entrepreneurs in 2023-2024. Dropshipping is a low-cost business model that can be profitable, especially for products with high profit margins. It requires careful planning and skill, but it also offers opportunities for those who are willing to adapt and innovate.

## 국내에는 드랍쉬핑판매의 자료가 없습니다.

왜냐하면, “강사” 들 이 드랍쉬핑판매 가 무엇인지를 모르기에....

(드랍쉬핑마켓 사이즈)



dropshipping market size

Volume: 20/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0.04

All Images News Videos Shopping More

By country

Comparison

Global

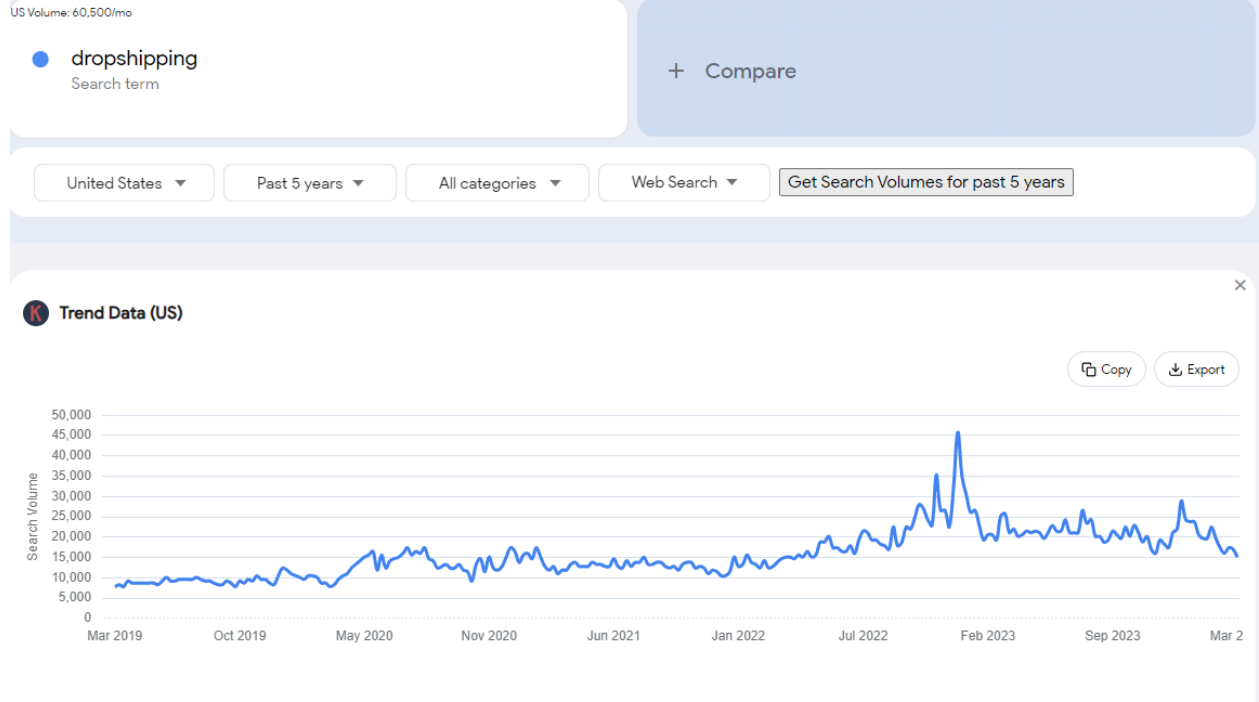
In us

About 4,400,000 results (0.38 seconds)

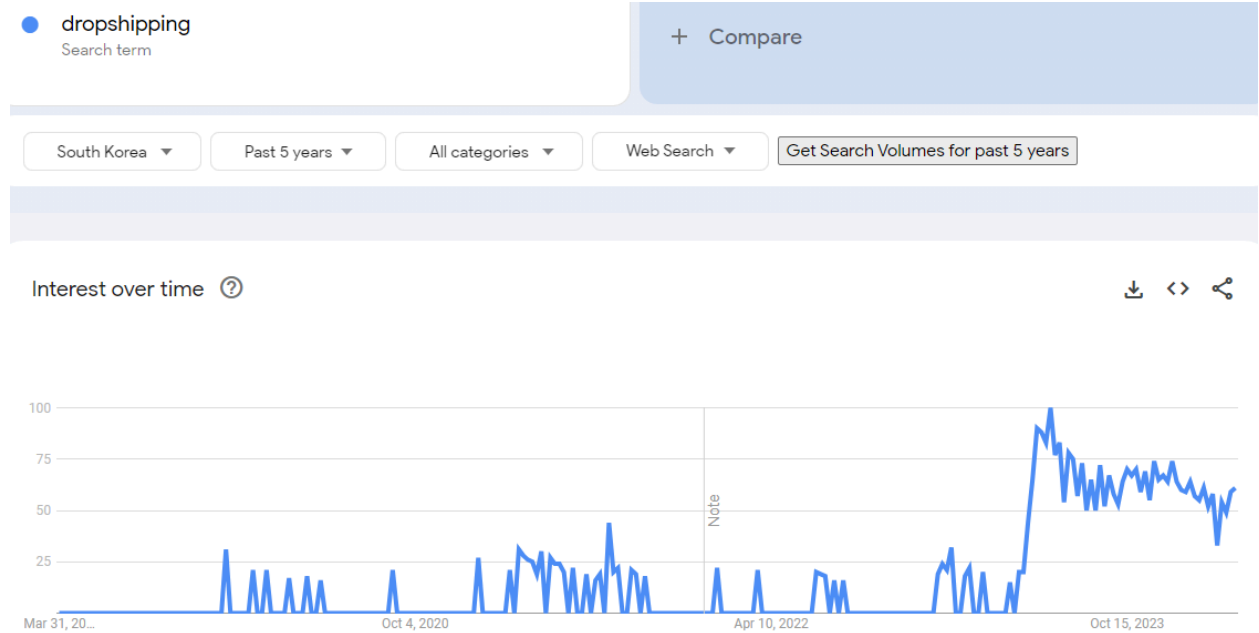
AI overviews are experimental. Learn more

The global dropshipping market was valued at **\$155.6 billion in 2021, and is projected to reach \$1670.1 billion by 2031**, growing at a CAGR of 27.1% from 2022 to 2031. The market is expected to reach \$243.42 billion in 2023, with an increase of 23.7% from 2022.

## (미국의 5년 트렌드)



## (한국의 5년 트렌드)



## 드랍쉬핑판매의 실패율은...80% ~ 90%

왜냐하면....쇼피파이에 기반한 개인쇼핑몰

드랍쉬핑판매의 방법은, 1) 개인쇼핑몰 2) 오픈마켓

(\*) 모든 오픈마켓은 드랍쉬핑판매에 문제없음. 그러나...

- Retailer 간의 거래는 정책 위반
- 오픈마켓의 플랫폼 별로, 약간의 adaptation이 필요
- 

오픈마켓이 아닌, 드랍쉬핑판매의 플랫폼은....여럿

국내에서 드랍쉬핑판매 하면, 쇼피파이를 떠 올리는 것은.....

- 해외의 자료들이 대부분 쇼피파이에 기반 (왜냐하면, 8천여개의 app.)
- 국내 강사들이, 실전경험 없이...해외의 자료들을 번역한 수준
- 

쇼피파이로 실패하는 주요 사유

- 1) 트래픽
- 2) 브랜딩
- 3)

2단계 에서, 페이스북 광고비 부담 없이 SEO 로 해야 순마진 더 확보 -> 가격경쟁력 -> 프로모션 및 마케팅 전략....(의 선순환구조 만듬)

- SEO 공부는 초보셀러에게는 어려움
- 따라서...비즈니스 적으로 approach : VA

+++++

**이것을...비즈니스 적 으로 풀어가야 하는데,** “드랍쉬핑판매의 컨셉” 을 이해하게 되면, 온라인비즈니스의 각종 분야 (쇼핑몰, 콘텐츠판매, 어필리에이트마케팅 등) 에 활용을 하여...메가톤급 위력을 만들 수 있습니다.

단순한 예를 하나 들어 보죠

드랍쉬핑판매의 백미는, “고객 주문의 자동처리” 에 있습니다.

국내의 위탁판매 나 해외구매대행은....고객주문처리를 수동(manual) 로 하여야 합니다.

고객 주문처리를 하는데, 오더 하나에 5분 걸린다고 치지요...  
그러면, 하루에 오더를 100건 받으면...총 1,000분 (8시간+) 가 소요됩니다.

그러면....1인셀러 라면.....주문처리 하는, 8시간 동안에 돈 버는 행위를 못 하겠지요 (Opportunity Loss) 아니면, 직원을 1명 고용해야 하니...거액(?) 의 고정비용 이 발생하겠지요.

그것에 비해서, 드랍쉬핑판매는 프로그램으로....Wallet에 돈 만 넣어 놓으면, 주문처리 하는데 드는 시간이 빵 (Zero) 입니다.  
이것은....해외구매대행 하는 셀러 와 드랍쉬핑판매 하는 셀러가 유사한(similar) 행위를 하지만...소득(Revenue) 에서는 엄청난 차이를 만듭니다.

현재까지...한국에서 유행인, 해외구매대행을 하지 말고 드랍쉬핑판매를 해야 하는 이유는 백가지 도 넘습니다. 이것을 이 짧은 강의 시간에 일일이 설명할 수는 없고, 강의 시간 내에 중요한 것 만 짚어 드리겠습니다.

### 잊어먹기 전에....하나 더.

- 해외구매대행 : 특정솔루션을 대량등록으로 판매하는 방법
  - 특정솔루션 업체가 마켓에서 사라지면, 이용자는 더 이상 판매를 못 함
  - 대량등록 -> 저작권 침해에 직면
  - 솔루션 사용비용 : 고정비 성격 (\*\*드랍쉬핑판매의 솔루션 사용비용은, 변동비)
- 드랍쉬핑판매 : Public에 나와 있는 수천, 수만가지 솔루션을 섞으면...그 조합으로 또 엄청나게 다양한 비즈니스모델을 만드는 것 이 가능

(두 판매방법 비교 차트로 1부 끝)

-----[2부 : 컨셉잡기]

## 드랍쉬핑판매로 부자가 되는 공식

- 1단계 : 오픈마켓에서 드랍쉬핑판매 컨셉잡기
- 2단계 : Shopify 쇼핑몰로 돈 벌기 -> Money machine
- 3단계 : 내 쇼피파이쇼핑몰 판매로 목돈 만들기

(\*) 오픈마켓에서의 컨셉잡기는, 이베이닷컴에서 해야 하는 이유

- Seller에게 호의적
- Payment 주기
- 그러나, 이베이는 “결벽증” 이 있음

## 드랍shipping판매의 활용

- 마켓 테스트
- 

## 드랍shipping판매

- Local -> Local
- 제3국 -> Local

Local -> Local 의 장점

- Battery, 액체류
- 통관이 어려운 상품 들
- 빠른 배송 속도 (지금 미국에서의 기대배송일 : 4.5일 -> 3.8일)

## 드랍shipping판매의 6가지 방법

- Shopify 같은 플랫폼에 기반한, 개인쇼핑몰
- 오픈마켓플랫폼이 integrated된 Suppliers : 예, DHRC
- 3rd Party solution : AutoDS
- B2B Platform : 다수 (예, Wholesale2B, CJDropshipping, Aliexpress...)
- Shopify Hub쇼핑몰 : 예, Amazon -> Shopify -> eBay
  
- 6번째 방법 : 비급 (비즈니스 -> 사업 레벨)

## 드랍shipping판매 아이템

- 무한의 카테고리 와 무한의 상품
- 그러나...Niche market 으로 들어가야 성공확률이 높음

## 드랍shipping판매의 공급처 (Suppliers)

## 온라인판매 로 큰 돈을 벌려면.....

- 전략 과 전술에 기반한 판매
- Customer Service의 중요성

-----[3부 : Vision]

언제부터 벌 수 있나?

얼마나 벌 수 있나 ?

온라인판매 -> 온라인비즈니스

- 드랍shipping판매 -> 드랍shipping판매+콘텐츠판매+어필리에이트인컴

(\*) 어필리에이트마케팅 인컴은, 노후연금

(\*) 드랍shipping판매 강사 Job -> Coaching, (콘텐츠)구독서비스는 Hot 한 인컴의 파이프라인

(\*) 창직 : 예, 블로그문제집

## Q&A

네이버프리미엄콘텐츠 스튜디오 : “해외  
드랍shipping판매의 정석” 채널 (2023년1월 ~ 현재)